



Kosten und To-dos vor der Liveshow

Bereitstellung und Bezahlung des Gastes

Im besten Fall liefern Sie nicht nur die Produkte, sondern stellen auch den passenden Gast zur Verfügung. Gelingt es nicht, einen geeigneten Gast bereitzustellen, unterstützen wir Sie gerne und kostenfrei bei der Suche. Die Bezahlung des Gastes obliegt Ihnen.

Frühzeitige Verhandlung der Gage

Sollten Sie einen externen Gast on air einsetzen wollen, ist es wichtig, dass Sie sich - am besten schon vor dem Casting - über Ihre gegenseitigen finanziellen Vorstellungen austauschen und Ihre Vereinbarung schriftlich fixieren.

Reisekosten

Da wir deutschlandweit auf der Suche nach Produkt-Experten sind, kann es vorkommen, dass für den Gast Reise- und Übernachtungskosten anfallen. Bitte berücksichtigen Sie diese ggf. für Ihre Gagen-Kalkulation.

Produktschulung und Casting des Gastes

Für die Produktschulung der Produkt-Experten sind Sie verantwortlich. Die Schulung ist unverzichtbar. Bitte berücksichtigen Sie dies für die zeitliche Planung vor dem On-air-Termin und dem vorgelagerten On-air-Training. Schicken Sie Ihrem Gast so früh wie möglich alle relevanten Muster zur Vorbereitung zu.

Unterstützung bei aufwändiger Vorbereitung

Bitte kalkulieren Sie

- z. B. bei Küchenpräsentationen eine Küchenhilfe sowie Budget für Kochutensilien mit ein.
- z. B. bei Putz- und Reinigungspräsentationen eine Aufbauhilfe und Budget für Requisiten ein.
- z. B. bei Haircare-Demonstrationen einen Vorbereitungsfriseur und Budget für Models mit ein.